

Увеличьте прибыль при продаже окон ПВХ минимум на 12%

Вы – успешный предприниматель, и уже не первый год продаете и устанавливаете пластиковые окна. И вроде все более-менее терпимо (по крайней мере, в сезон), но постоянно приходится бороться с целой кучей проблем:

5 основных ПРОБЛЕМ

при заказе окон с материка

Деньги. Каждый раз вам приходится замораживать или где-то выискивать 1-2 млн. рублей, чтобы получить нормальные условия по ценам от поставщиков и сэкономить на доставке.

Бой. 3-4% стеклопакетов чаще всего приходят битыми.

Склад. Вы вынуждены содержать помещение для хранения окон и комплектующих. Выплачивать зарплату грузчикам и кладовщику.

Ассортимент. Приходится заказывать только типовые изделия, из-за чего теряется около 30% заказчиков.

Навигация. Постоянно происходят какие-то задержки, из-за чего сроки по договорам выходят, а клиенты нервничают.

Компания «Окна для Севера» – №1 в Норильске по производству и продаже пластиковых окон – предлагает сотрудничество по поставке окон ПВХ

В результате вы избавляетесь от 5 существующих проблем

5 основных ПРЕИМУЩЕСТВ

при заказе окон у нас

Деньги. Не нужно брать кредит или выдергивать деньги из оборота. Вы можете заказать любое количество окон в любой момент (1, 10 или 100 – не имеет значения). Заключаете договор с Покупателем и спокойно заказываете только то, что вам нужно именно сейчас.

Бой. Его просто нет. А значит и дополнительных затрат – тоже нет.

Склад. Больше не нужен. Вы можете сэкономить значительную сумму – отказавшись от аренды, или заработать дополнительные деньги – сдав кому-то освободившееся помещение.

Ассортимент. 30% заказчиков, проживающих в *сталинках* и *хрущевках*, покупают теперь у вас, а не уходят к конкурентам. Теперь вы можете предложить им не 1 вид типовых изделий, а 6 вариантов окон с разной степенью защиты от шума и холода + любые размеры, форму и количество открываний.

Навигация. **Доставка.** Вы можете забирать окна сами, с нашего склада готовой продукции. А можете использовать свою машину для дополнительных заработков, а **окна вашим заказчикам привезем мы**. Все окна доставляются в закрытой тентом машине, для защиты от загрязнений.

и сокращаете затраты минимум на 12%

Вы предлагаете покупателям конкурентную стоимость

Для дилеров действуют минимальные цены (см. приложение), чтобы вы смогли добавить свою наценку и получить на 12% больше, чем при продаже окон с материка (с учетом затрат на доставку в Норильск, содержание склада и автотранспорта).

Вы экономите на погрузке

Склад работает 6 дней в неделю. Погрузка в вашу машину бесплатно.

Вы зарабатываете больше, получая скидки за объем

Прогрессирующие скидки до 10%. При длительном сотрудничестве возможна рассрочка платежа.

Звоните – мы готовы обсудить все вопросы и выслушать любые предложения.

Дилерский отдел: тел. **42-92-00**. Ермакова Екатерина, старший менеджер по работе с дилерами.

Группа компаний «НЭРТИС», «Окна для Севера»